

# MRM MACHT'S VOR:

# 318 TONNEN CO<sub>2</sub>e

## DURCH WIEDERVERWENDETE MICROSOFT-LIZENZEN EINGESPART. UND NICHT NUR DAS!

**N**achhaltigkeit in der Software-Beschaffung bleibt kein leeres Versprechen: Die MRM Distribution GmbH hat mit ihrer neuen Marke green licensing by MRM erstmals durch ClimatePartner berechnen lassen, welchen Beitrag wiederverwendete Microsoft-Lizenzen zur CO<sub>2</sub>-Reduktion leisten. Das Ergebnis: Seit der Gründung im Jahr 2017 wurden durch den Einsatz gebrauchter Microsoft-Lizenzen 318 Tonnen CO<sub>2</sub>e eingespart. Und das sind nicht die einzigen „good News“, die der Software-Distributor zu verkünden hat.

### NACHHALTIGKEIT MIT FAKTEN UNTERMAUERT

Als Distributor vereint MRM Rechtssicherheit und Nachhaltigkeit in seinem Geschäftsmodell. Die nun veröffentlichte Bilanz zeigt: Die Verlängerung des Lebenszyklus einer Lizenz durch Wiederverwendung reduziert den Fußabdruck – und ist auch aus diesem Grund eine nachhaltige Alternative zur Neulizenzierung. „Mit der Berechnung von ClimatePartner liefern wir einen konkreten Nachweis über den Umwelteinfluss unserer Produkte“, erklärt MRM-Geschäftsführerin Melanie Achten. Der spielt zunehmend auch bei IT-Ausschreibungen eine Rolle und MRM-Partner können die Analyse für sich nutzen. Denn: Mit Microsoft-Lizenzen vom Zweitmarkt erhalten die ausschreibenden Unternehmen eine rechtssichere, kosteneffiziente und nachhaltigere Lösung.

### MEHR ALS NUR KOSTEN SPAREN

green licensing by MRM bietet Channel-Partnern noch mehr als bisher die Möglichkeit, die IT-Landschaft ihrer Kunden ressourcenschonend und kosteneffizient zu gestalten.

#### Unter anderem durch:

- Individuelle Beratung über eine nachhaltige Microsoft-Lizenzierung
- Emissionssparende Microsoft Office-Lizenzen, Betriebssysteme, Server & CAL bis zu 70 % unter Neupreis
- Hybride Infrastrukturen aus M365 und wiederverwendeten Lizenzen
- Ein umfassendes „green licensing program“ für die Nachhaltigkeitskommunikation von MRM-Partnern und ihren Kunden

### MRM DISTRIBUTION – JETZT AUCH CSP-PARTNER!

2025 tut sich eine Menge bei dem Münchner Reseller – das hatte Melanie Achten im IT-Business-Jahresauftakt angekündigt. Nun verkündet sie neben green licensing by MRM noch eine wichtige Neuerung: „Wir sind jetzt Microsoft CSP-Partner!“ Mit der Erweiterung des Gebraucht-Software-Vertriebs um Cloud Computing bietet der Distributor nun den voll umfassenden Lizenzs-service: klassische Volumenlizenzen (neu und gebraucht) und deren smarte Kombination mit M365. „Von unserem Lizenzwissen sollen Systemhäuser und Endkunden gleichermaßen profitieren“, wünscht sich die ehemalige Bechtle-Top-Managerin. Schon damals, als Leiterin



BILD: MRM DISTRIBUTION GMBH

**Melanie Achten**  
CEO bei MRM Distribution

Software Vertrieb und Lizenzmanagement schätzte sie die Vorteile hybrider Infrastrukturen. Als Geschäftsführerin der MRM kann sie die nun auch noch zum besten Preis anbieten. Ein Angebot, das die Branche sicher dankend annehmen wird.

### SO PROFITIEREN MRM-PARTNER

Systemhäuser und IT-Dienstleister können die komplexen und sich ständig ändernden Microsoft-Bestimmungen nicht in der Tiefe kennen wie die MRM-Lizenzprofis. Deshalb ist Melanie Achten überzeugt: „Wenn wir aktiv an der Kundenberatung mitwirken, profitieren alle: Die Unternehmen von einer optimalen Lizenzierung; die Partner werden entlastet, gewinnen hochzufriedene Kunden und erhalten lukrative Margen auf die bei uns bezogene Gebrauchtsoftware.“ 30 bis 70 Prozent – das macht hybrid auch aus Sicht von Systemhäusern zu einem nachhaltigen Beratungsmodell!

### VIEL NEUES ALSO BEI DER MRM. EIN BLICK AUF DIE WEBSITE LOHNT SICH:

[www.mrm-distribution.com](http://www.mrm-distribution.com) und  
[www.green-licensing.de](http://www.green-licensing.de)